



⋮ Ежемесячное информационное издание бизнес-группы «NORDАЗИЯ»

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

2 Московский турнир по гольфу

• • •

4 «АРКО-аудит»
приглашает на семинар

• • •

5 Вести из Банка

• • •

7 Перевозки по сорок тонн

• • •

8 Как эффективнее
управлять ресурсами

• • •

9 СССР: развиваем
международные связи

• • •

10 Лето – это маленькая жизнь



ЗДЕСЬ РЕАЛИЗУЕТСЯ НАЦПРОЕКТ «ДОСТУПНОЕ ЖИЛЬЕ»

В августе состоялась рабочая поездка группы депутатов Государственной Думы во главе с Председателем ЦК КПРФ, руководителем фракции КПРФ Геннадием Зюгановым в Новосибирскую область.

В строительной отрасли его внимание привлек проект комплексной реконструкции Тихвинского квартала, реализуемый в Новосибирске ЗАО

СИБСЕРВИССТРОЙРЕКОНСТРУКЦИЯ, при поддержке мэрии и областной администрации. Этот пилотный проект предусматривает переселение более полутора тысяч человек из ветхого и аварийного жилья в новые дома.

15 августа делегация посетила Тихвинский квартал.

Геннадий Зюганов высоко оценил идею комплексной застройки и качест-

во возводимого ЗАО СССР жилья. «Это очень правильный, цельный проект. Его отличает забота о тех, кому не под силу самостоятельно выбраться из бараков, и красивые инженерные решения возводимого квартала. К сожалению, такие проекты пока единичны для России», – отметил Геннадий Зюганов.

Подробнее читайте на с. 3

С ДНЕМ СТРОИТЕЛЯ!



В ПРАВЛЕНИИ

На летних заседаниях руководители компаний бизнес-группы «NORD-АЗИЯ» обсудили изменения в российском законодательстве и представили новости организаций.

Генеральный директор страхового холдинга «СТИФ» Л. Сахончик объявила об увеличении совокупного уставного капитала организаций, входящих в страховую холдинг «СТИФ», на 40 млн. руб. С июля 2007 г. он составляет 335,5 млн. руб. Также она рассказала о том, как идет формирование Ассоциации стандартов качества, в которую вступают 10 организаций, в том числе «АРКО-аудит» и Новосибирский Муниципальный банк. Цель Ассоциации – разработка и внедрение стандартов качества работ в строительстве.

Генеральный директор ЗАО НПЦ «Новые медицинские технологии» В. Семин поделился новостью о заклю-

чении договора с Национальной стратегической группой (Москва), одной из задач которой является активизация добровольного медицинского страхования.

Заместитель директора по развитию ОАО НМБ Д. Березовский сообщил о предстоящей установке еще 4 банкоматов и открытии полноценных допофисов по ул. Романова и Лескова, согласно плану развитию инфраструктуры на второе полугодие.

Недавно открытый допофис на ул. Воинская набирает обороты. У Банка появился новый крупный клиент – завод Сибтехгаз им. Кима.

ЗАО «Первая лизинговая компания» увеличила уставный капитал. ЗАО СССР утвердила проект высотного здания «Дом на Тихвинской», на этом объекте всюду идут котлованные работы. Идет поиск партнеров-подрядчиков для строительства будущих объектов.

МОСКОВСКИЙ ТУРНИР ПО ГОЛЬФУ

Связи АСЕАН (Ассоциации государств Юго-Восточной Азии) и России «постепенно превращаются в улицу с активным двусторонним движением». Об этом недавно заявил на месте проведения предстоящих азиатских саммитов на филиппинском острове Себу генеральный секретарь АСЕАН Онг Кенг Йонг (Ong Keng Yong). Это движение затрагивает сферу политики и безопасности, экономики, социально-культурной сферы.

Свидетельством такого двустороннего общения стало проведение Первого турнира по гольфу послов стран АСЕАН в России и их «партнера по диалогу» России, который состоялся 25 июля 2007 г. в Москве.

Бизнес-группу «NORDАЗИЯ», делового партнера Союза Мьянма, пригласил участвовать председатель Оргкомитета турнира Чрезвычайный и Полномочный посол Союза Мьянма в РФ г-н У Мин Тейн. Бизнес-группу представляли председатель Совета директоров Дмитрий Андреев и член

Совета директоров, директор Некоммерческого партнерства «Общество дружбы и сотрудничества с Союзом Мьянма» Андрей Петров.

По их оценке, турнир прошел в теплой и дружественной обстановке. Он собрал игроков, проявивших себя в большей мере в политике и экономике, нежели на гольф-полях. Тем не менее, собравшиеся представители посольств стран АСЕАН в Москве, деловых кругов России и юго-восточных стран получили большое удовольствие собственно от гольфа, популярность которого во всем мире в последние годы неуклонно растет. Но не менее важную роль сыграло неформальное общение, позволившее завязать новые контакты и лучше узнать друг друга людям из разных культурологических сообществ. Все участники считают, что подобные мероприятия служат сближению представителей России и стран юго-восточного региона и способствуют развитию реальных проектов в бизнес-сфере.

БЛАГОДАРНОСТЬ

1 августа Комиссия Общественной палаты Российской Федерации по вопросам развития гражданского общества и участия общественности в реализации национальных проектов подвела итоги деятельности за 2006 г. и опубликовала их на сайте Общественной палаты России. Комиссия выразила особую благодарность за сотрудничество представителям

власти, некоммерческих организаций и бизнес-сообщества, принимавшим деятельное участие в ее работе. Среди четырех новосибирцев в списке есть и сотрудник бизнес-группы «NORD-АЗИЯ» Горяева Елена Германовна.

Отмечена ее деятельность в обсуждении вопросов, связанных с реализацией национального проекта «Доступное жилье».

ЗДЕСЬ РЕАЛИЗУЕТСЯ НАЦПРОЕКТ «ДОСТУПНОЕ ЖИЛЬЕ»

Председатель Совета директоров бизнес-группы Дмитрий Андреев и генеральный директор ЗАО СССР Владимир Литвинов приняли делегацию депутатов Государственной Думы и познакомили с Тихвинским проектом.

Они показали деревянные бараки, которые идут под снос, и новые многоэтажки, куда переехали их жители, красивые новостройки на месте бывших бараков, рассказали о возникающих проблемах.

Гостей интересовало, как решаются вопросы государственной поддержки проекта, сколько рабочих мест дает проект, используют ли новосибирцы ипотеку при покупке квартир, достаточно ли прописаны механизмы взаимодействия

власти и бизнеса при переселении граждан из ветхого жилья и многие другие.



Владимир Литвинов, как депутат и строитель, ищет новые идеи решения многих проблем, связанных с расселением граждан. Так, под его

руководством был разработан проект Закона Новосибирской области, который отрегулирует отношения местных властей, застройщиков и собственников жилья при переселении из аварийных и ветхих домов. Этот законопроект В. Литвинов передал гостям для ознакомления и выразил надежду, что он будет полезен при разработке аналогичного федерального закона.

Геннадий Зюганов высоко оценил идею комплексной застройки и качество возводимого ЗАО СССР жилья. Он подчеркнул, что готов к сотрудничеству в законодательной сфере и формированию правовых условий для проектов комплексной застройки с вводом социального жилья.

С ДНЕМ СТРОИТЕЛЯ!

Если говорить глобально, то самочувствие нации в первую очередь определяется жилищным вопросом. Счастлива та страна, граждане которой живут в просторных и теплых квартирах (или просторных и прохладных – по климату), где молодые семьи не смотрят с тревогой, где снять угол по карману, а дети появляются на свет, имея собственную комнату. И мы в России очень хотим иметь нормальное будущее, которое во многом зависит от темпов реализации национального проекта «Доступное жилье».



В 80-ые г.г. Россия принимала подобную программу, и наше будущее выглядело оптимистично. Мы стояли в очереди выпускников вузов и беспечно заводили детей в общежитиях, одного-двух, а самые смелые – трех-четырех, и государство торопилось расселить нас в новостройки. Как в сказке, быстро возводились новые микрорайоны и кварталы – Чемской, «Нижняя Ельцовка», «Снегири».

Я торопливо вписывала в записную книжку новые адреса своих друзей и сама в 27 лет пригласила всех на новоселье в двухкомнатную квартиру в Нижней Ельцовке. К сожалению, это было последнее новоселье в моей

жизни за государственный счет, дальше начинались сложные 90-е годы, и кризис в первую очередь отразился на темпах жилищного строительства. Началось «черное пятнадцатилетие», когда нация озоботилась куском хлеба на завтрашний день и стиснула зубы, скатываясь в капитализм. Беременные перестали существовать как класс, новые детские сады отдали в аренду коммерсантам, школы с недоумением искали первоклашек.

Проблема Дома становилась глобальной, и президент России сформулировал ее как приоритетный национальный проект, который способен вернуть России ее славу и величие, а ее гражданам – ощущение полноценной жизни у себя на родине.

Полтора года назад началась реализация приоритетных национальных проектов. Власти приняли ряд программ, объединивших инвестиции федерального правительства, региональных и местных властей и бизнес-структур для решения этой первоочередной задачи.

Если в нашем городе в 2004 г. было введено 700 тыс кв. метров жилья, то уже в 2006 – миллион, а в этом году губернатор поставил задачу увеличить объем еще на четверть. Президент страны В. Путин в Послании Федеральному Собранию РФ 26.04.07 отметил: «даже развиваясь ускоренными темпами (а ежегодный прирост в отрасли, рекордный за все последние годы. – 15% в год), программа все равно отстает от стремительно растущих в стране потребностей. То, что считалось достижением при советской власти, уже не будет соответствовать потребностям даже в среднесрочной перспективе. Требуется как минимум

предусмотреть этот рост до 100-130 миллионов квадратных метров в год, а по-хорошему, строить не менее одного квадратного метра жилья в год на каждого гражданина России».

Таков всероссийский масштаб проблемы. Строительство стало тем звеном, которое призвано вытянуть страну из кризиса и создать ее жителям комфортное проживание в самой крупной северной стране мира. И здорово, что в реализации этого национального проекта активно участвует наша строительная компания ЗАО СССР. Почти 200 тыс кв. м жилья строится ее специалистами в Тихвинском квартале и в домах социальной застройки. Тихвинский квартал по уровню комфорта и внешнего оформления станет украшением Левобережной части Новосибирска.

Главная забота Владимира Германовича Литвинова – постоянно учитывать новейшие разработки в жилищном домостроении, модернизировать фасады и стены, чтобы наши дома вбирали все лучшее, что предлагает мировой опыт.

А еще у строителей много больших и новых проектов в планах. Пока растут дома на Тихвинском, идет незаметное внешнему взгляду согласование новых строительных площадок, переговоры о государственно-частном партнерстве, обсуждение финансовых схем, поиск новых подрядчиков и интересных проектов для новостроек.

Конечно, в день Строителя все наши строители – герои. Спасибо за ваш вклад в дерзкие мечты нашего президента, и пусть будущее принесет осуществление всех ваших планов!

••• Е. Горяева

ПРИГЛАШАЕМ НА СЕМИНАР

ЗАО «АРКО-аудит» приглашает руководителей предприятий, представителей юридических и финансовых служб на специализированный семинар «Нераскрытые особенности кредитных отношений (бизнес-планирование в целях получения кредита, принятие расходов по процентам в целях налогообложения)».

Ведущие семинара: Марат Александрович Мальцев, начальник департамента общего консалтинга и налогового планирования, и Давиденко Ольга Григорьевна, директор департамента анализа, инвестиций и экспертизы тарифов ЖКХ.

Семинар состоится 21 сентября 2007 г., начало в 11.00, по адресу: ул. Достоевского, 12, конференц-зал «АРКО-аудит». Участие бесплатное.

Запись производится до 17 сентября по телефонам 220-17-03, 217-30-38 и электронному адресу: k.ukolova-arko@mail.ru. Контактное лицо Кристина Уколова.

СТРАТЕГИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА

Несмотря на летнюю жару, деловая жизнь в столице не затихает, идет интенсивная работа в Министерстве регионального развития над стратегией массового строительства жилья для всех категорий граждан.

Научно-технический совет, в состав которого вошли строители, эксперты, политики, экономисты, на будущей неделе будет обсуждать третью редакцию стратегии.

По словам одного из членов совета Игоря Бычковского, директора института экономики Жилищно-коммунального хозяйства, «доступность жилья предполагает структуризацию по сегментам:

- социальное жилье (около 10 процентов),
- развитие ранее практиковавшегося коммерческого найма,
- и кооперативное и индивидуальное жилье на свободном нерегулируемом государством рынке.

В январе этого года в Казани Президиум Госсовета рассматривал вопросы обеспечения жильем малообеспеченных слоев населения. В послании Президента Федеральному Собранию в апреле эти задачи были конкретизированы, обеспечена государственная поддержка для решения вопросов капитального ремонта и ветхого жилья.

Предполагается, что уже в сентябре на заседании Правительства эта стратегия будет рассмотрена. Для строителей это означает более прогнозируемый рынок, четкие правила ведения бизнеса. Для местных властей стратегия позволит решить социальные вопросы, а для миллионов россиян, в том числе, для жителей Новосибирска, это реальная возможность обрести жилье, соответствующее доходам.

••• Руководитель московского представительства БГ «NORDАЗИЯ» Т. Костина

О НАС ПИШУТ

**Континент
Сибирь**

«КРЕДИТ ЗА СЧЕТ РАБОТОДАТЕЛЯ»

Юлия Данилова в своем материале рассказывает о минимизации платежей по кредиту. «Если предприятие или компания активно сотрудничает с банком и готово выступить поручителем, то условия получения займа могут оказаться такими, что и не снились «клиентам с улицы». Некоторые банки готовы опустить ставки по кредитам для сотрудников своих корпоративных клиентов более чем в два раза.

«Программы кредитования сотрудников корпоративных клиентов помогают реализовывать и подде-

рживать долгосрочные партнерские отношения с работодателем заемщиков, в целом способствуют повышению уровня обслуживания клиентов банка», – комментирует ситуацию заместитель Генерального директора Новосибирского Муниципального банка Евгений Меняйлов. Он также подчеркивает, что в Банке существуют минимальные требования к оформлению пакета документов. «Это связано с тем, что в процессе непрерывных партнерских взаимоотношений банка с организацией-работодателем все необходимые документы, касающиеся юридического лица, уже находятся в банке, и заемщику остается оформить документы только на себя».

••• № 27 (549) от 13 июня 2007 г.

ЯЗЫКОМ ЦИФР

Новосибирский Муниципальный банк подвел итоги деятельности за I полугодие 2007 г. Они в очередной раз подтвердили стабильно высокую динамику роста бизнеса и прочные позиции Банка на финансовом рынке Сибирского региона и России.

- Валюта баланса Банка за I полугодие 2007 г. увеличилась на 737 млн. руб. (+22%), и превысила на 01.07.2007 г. 4,1 млрд. руб.
- Ресурсная база Банка (привлеченные средства клиентов) по итогам 6 месяцев 2007 г. возросла на 702 млн. руб. (+23%) и достигла 3,7 млрд. руб.
- Общий объем привлеченных средств физ. лиц увеличился на 417 млн. руб. (+26%) и достиг на 01.07.2007 г. почти 2 млрд. руб., в том числе 69% этой суммы составляют вклады физических лиц.
- Привлеченные средства корпоративных клиентов возросли на 291 млн. руб. (+22%) и составили 1,6 млрд. руб., 67% этой суммы составляют остатки на расчетных счетах юридических лиц, которые достигли 1,1 млрд. руб.
- Кредитный портфель Банка на 01.07.2007 г. достиг 2,8 млрд. руб., увеличившись за I полугодие 2007 г. на 310 млн. руб. (+13%).
- Расширена инфраструктура Банка: открыты три новых доп. офиса и две кассы вне кассового узла, установлены четыре новых банкомата.
- Внедрены новые услуги – валютные переводы по системе «Золотая Корона – Денежные переводы», «Безналичная оплата коммунальных услуг со счета клиента с помощью регулярных платежей», проект «Мобильные сервисы для физических и юридических лиц», новый «длинный» вклад сроком до трех лет «Стабильный – Муниципальный».
- Банк заработал 32,6 млн. руб. балансовой прибыли, что в 2,5 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года.
- Собственный капитал Банка на 01.07.2007 г. составил 348,5 млн. руб., рост по сравнению с началом 2007 г. составил 36 млн. руб. (+12%).
- В рейтинге «TOP-1000 крупнейших банков России» Банк с начала 2007 г. поднялся на 15 позиций по чистым активам и занял 277 место. По балансовой прибыли Банк занял 281 место, поднявшись на 70 позиций по сравнению с показателем на 01.04.2006 г.

ВЕСТИ ИЗ БАНКА

КТО ХОРОШО РАБОТАЕТ – ХОРОШО ОТДЫХАЕТ. И НАОБОРОТ

Банк провел выездной корпоративный семинар, итогом которого стали перспективные идеи и конкретные предложения по развитию его бизнеса.

Мероприятие прошло на базе отдыха в одном из красивейших мест области – Караканском бору. Совместная аналитическая работа над планами и поиском оптимальных путей решения поставленных задач дала возможность топ-менеджерам и руководителям подразделений сформировать Программу качественных и организационных изменений в деятельности Банка, необходимых для успешного выполнения Целевой программы развития и Бюджета Банка на 2007 г. и повышения эффективности его работы в следующем году.

Семинар укрепил как деловые, так и дружеские отношения членов команды, поскольку предполагал не только коллективный мозговой штурм, но и совместный активный отдых. Спортивные соревнования (пейнтбол, волейбол, бадминтон), конные прогулки, купание в озере, поход в лес за грибами, рыбалка, встреча восхода солнца – все это позволило участникам отлично отдохнуть, сплотиться и с новыми силами приступить к реализации запланированной Программы развития Банка.

ЛУЧШИЕ СОТРУДНИКИ – НАША ГОРДОСТЬ

Подведены итоги конкурсов «Лучший сотрудник Банка по работе с клиентами» и «Лучший дополнительный офис» за II квартал 2007 г.

Специалисты Банка вновь продемонстрировали ответственность, компетентность и умение профессионально выходить из любых сложных ситуаций. Заслуженные награды и поздравления от руководства приняли победители в следующих номинациях: «**Лучший менеджер по работе с физическими лицами**» – Татьяна Сыромятова, и.о. начальника Отдела эквайринга Управления платежных систем; «**Лучший менеджер по работе с юридическими лицами**» – Евгения Шейко, главный специалист Отдела кредитования юридических лиц Кредитного управления; «**Лучший кассир УКО**» – Юлия Лосенкова, бухгалтер-кассир по операциям в рублях и ин. валюте Тихвинского доп.офиса и Тамара Сергеева, бухгалтер-кассир Отдела кассового обслуживания Управления операционного обслуживания; «**Лучший операционист**» – Ирина

Пилипенко, старший менеджер по обслуживанию юридических лиц Калининского доп.офиса; «**Лучший инкассатор**» – Сергей Морозов, старший охранник Службы безопасности мат. ценностей; «**Лучший дополнительный офис**» – коллектив Ленинского доп.офиса (ул. Ватутина, 7).

В СЕТИ БАНКОМАТОВ ПОПОЛНЕНИЕ

В Калининском районе Новосибирска установлен новый банкомат Муниципального банка. Он расположен по адресу: ул. Б. Хмельницкого, 8.

Встроенный межстенный банкомат доступен новосибирцам круглосуточно. Он позволяет получать денежные средства по картам «Золотая Корона» и «MasterCard», оплачивать по системе «Город» жилищно-коммунальные услуги, вносить плату за услугу мобильной связи в режиме он-лайн без удержания комиссии, при помощи чиповой карты безналично пополнять срочный вклад и вклад до востребования.

ОПЛАЧИВАТЬ ОБУЧЕНИЕ В БАНКЕ ПРОСТО И УДОБНО

Накануне нового учебного года Муниципальный банк приглашает студентов вузов, учащихся колледжей и их родителей воспользоваться услугой по оплате обучения во всех своих дополнительных офисах.

В Банке можно сделать это легко и просто. Плата принимается за обучение в тех учебных заведениях, с которыми Банк заключил договор: Новосибирском Государственном техническом университете, Сибирской академии финансов и банковского дела, Московской финансово-юридической академии, Санкт-Петербургской академии управления и экономики, Московском экономико-финансовом институте, Новосибирском химико-технологическом колледже им. Д. И. Менделеева. Размер комиссии составляет от 0,5% до 1,5% от вносимой суммы.

Кроме того, в Банке можно оплатить по системе «Город» в соответствии с ее тарифами проживание в общежитиях студентам Сибирского Государственного университета телекоммуникаций и информатики, Новосибирской Государственной академии водного транспорта, Новосибирского гуманитарного института, Сибирской академии финансов и банковского дела, Новосибирского Государственного университета, Сибирской академии государственной службы и Сибирского университета потребительской кооперации.



ЗОЛОТОЙ БОРЕЦ

Второй год подряд чемпионом Европы среди юниоров по греко-римской борьбе становится новосибирский спортсмен, стипендиат страхового холдинга «СТИФ» Роман Власов.

На турнире среди кадетов, проходившем в конце июля в Варшаве, воспитанник заслуженного тренера СССР Виктора Кузнецова и Вячеслава Роденко Роман Власов стал сильнейшим в весовой категории до 54 кг. Как рассказал Роман, к каждому соревнованию он готовится очень серьезно, что и помогает ему побеждать. В нынешнем году он уже успел стать победителем на таких престижных соревнованиях, как первенство России,

первенство Сибирского федерального округа, Всероссийском турнире,



посвященном памяти олимпийского чемпиона Бориса Гуревича, и престижном международном турнире на

призы братьев Самургашевых. Впереди – чемпионат мира.

Еще осенью 2006 г. Роман стал победителем на международном турнире «Приз Александра Карелина». Генеральным страховщиком турнира страховым холдингом «СТИФ» был учрежден специальный приз – годовая стипендия в размере 36 тыс руб. Ее обладателем и стал Роман Власов. Как отметил заместитель генерального директора по маркетингу страхового холдинга «СТИФ» Сергей Мышко, поддержка начинаний молодых новосибирских спортсменов очень приятна, особенно когда они добиваются столь значимых результатов.

ЗА ЭМОЦИЯМИ – НА ГЛУБИНУ

Лето – пора отпусков. Именно на отдыхе каждый может не думать о работе и посвятить себя любимому увлечению. Среди сотрудников холдинга «СТИФ» есть люди, прямо скажем, с экзотическими хобби. Ольга Калугина, заместитель генерального директора по финансам, рассказывает о дайвинге, загадочном подводном мире и благотворном воздействии воды на душу.

– Ольга Васильевна, как Вы решились нырнуть? Ведь с первого взгляда это совсем не женское увлечение...

– У каждого человека бывают такие моменты, когда кажется, что жизнь потеряла смысл. Вот в таких ситуациях нырнуть просто необходимо. Во время отпуска, когда я познакомилась с дайвингом, моя жизнь была полна драматических перипетий: смерть близких, смена места работы, мелкие неприятности. Так вот, все это осталось там, на дне. Я как будто родилась заново.

– Вы, наверное, очень любите воду как стихию, раз обратились за помощью именно к ней?

– Как раз наоборот. Парадокс в том, что я ужасно боюсь воды. И конечно, сама мысль погрузиться на глубину меня немного пугала. Однако любо-

пытство победило страх. Нырнуть мне предложил мой друг четыре года назад. Он в то время уже познал все прелести дайвинга. После первого же погружения я поняла, что вода – моя стихия.



– И как часто сейчас Вы ныряете?

– Теперь регулярно. В течение четырех лет я погружаюсь на глубину два раза в год. Я уезжаю к морю и там занимаюсь дайвингом. Если посчитать количество погружений, то, скажем, за неделю пребывания на море, ныряем раз 15. Там, на глубине, все мои проблемы остаются, от погружения до погружения. Дайвинг дает ощущение полноты жизни, свободы. А к хорошему очень быстро привыкаешь. Теперь по-другому я и жить-то не умею.

– А какой он, подводный мир?

– Абсолютно удивительный: яркие краски, удивительные по своей красоте флора и фауна, покой и тишина. На глубине 30 метров понимаешь, что такое бездна. Ведь видимость очень хорошая, видно абсолютно все на расстоянии 40-50 метров во всех направлениях. При этом ты пребываешь в состоянии невесомости в пространстве – ты упал и всё... Однажды в Таиланде был такой период, когда цвели кораллы. Вода в море была, как молоко, белая. Плавание в молоке – непередаваемые ощущения. Ничего не видно вокруг, только ласты инструктора... Вот это экстрим!

– У Вас, наверняка, и свои рекорды есть.

– Максимальная глубина, на которую я опускалась, 40 метров, время нахождения под водой – около 30 минут. Но поверьте, этого получаса хватает для заряда сил, бодрости и позитивного настроения на полгода. Я всем говорю, хочется новых ощущений – нужно нырнуть, все проблемы оставить на дне и вынырнуть уже абсолютно другим человеком, готовым к новым испытаниям и победам.

ВНИМАНИЕ – КОНКУРС!

Страховой холдинг СТИФ объявляет конкурс! В связи с формированием Управляющей компании страхового холдинга «СТИФ» предлагаем всем сотрудникам БГ принять участие в конкурсе на название управляющей компании и ее слогана.

Условия:

- В конкурсе принимают участие сотрудники всех компаний бизнес-группы.
 - Срок проведения конкурса – с 1 по 10 сентября 2007 г.
 - Присылать можно от каждого человека любое количество вариантов, если названия совпадают, то фиксируется приоритет того, кто раньше прислал заявку. Обязательно назовите в письме свое имя и компанию!
- Варианты можно направлять как в номинации НАЗВАНИЕ, так и СЛОГАН по электронной почте napr@telefon.ru. Итоги конкурса будут подведены 13 сентября 2007 г.

ПОБЕДИТЕЛИ ПОЛУЧАТ ПРИЗЫ!!

ПЕРЕВОЗКИ ПО СОРОК ТОНН

24 июля в Новосибирск для ЗАО «РентаТехника» пришли первые 7 грузовых автомобилей марки «HOWO», незаменимых в строительстве и автомобильной отрасли. Эта новая модель самосвала создана на основе германского автомобиля «MAN» в Китайской Народной Республике, в которой грузовой собираются по европейской схеме с августа прошлого года.

В минувшем году эта техника сумела завоевать популярность среди строителей и работников автотранспортного хозяйства Москвы и Санкт-Петербурга. В Новосибирске самосвалы «HOWO» также на хорошем счету у строительных организаций и предприятий «автодора», однако имеющаяся в городе техника этой марки имеет меньшую грузоподъемность, чем пришедшие в «РентаТехнику» грузовики грузоподъемностью 35 т. По оценке специалистов, именно в самосвалах большого тоннажа испытывает дефицит наш город. Однако, большая грузоподъемность поступивших в «РентаТехнику» самосвалов «HOWO» – не единственное преимущество этой техники. Эти машины могут эксплуатироваться в любых природных условиях, они востребованы для перевозки инертных материалов.

В настоящее время поступившие в ЗАО «РентаТехника» автомобили находятся на складской базе компании, производственные мощности которой позволяют оказывать услуги не только в области оперативного лизинга, но и продаже, хранении и др.

Сейчас парк компании составляет 13 большегрузных самосвалов.

– *Сделка по приобретению 13 грузовиков большой тоннажности была осуществлена на выгодных условиях*, – отметил исполнительный директор ЗАО «РентаТехника» Юрий СТАРОСЕЛЬЦЕВ. – *Машины будут в лизинге довольно долгое время – около 3 лет.*

Следующим проектом «РентаТехники» станет поставка крановой и дорожно-строительной техники. На

подходе в Новосибирск партия из 6 седельных тягачей с самосвальным кузовом производства Минского автомобильного завода. Кстати, в «портфеле» компании уже есть договоры о намерениях по использованию этой техники несколькими крупными новосибирскими организациями. Эти машины весьма востребованы, их эксплуатация довольно скоро принесет отдачу и станет финансовой основой дальнейшего развития ЗАО «РентаТехника», которая позволит расширить услуги компании от поставки до продажи, хранения, ремонта и сервисного обслуживания техники.

По всем направлениям «РентаТехника» активно взаимодействует с предприятиями бизнес-группы «NORDАЗИЯ», членом которой она является.

– *Так «Первая лизинговая компания» является гарантом сделок ввиду своего многолетнего успешного опыта на региональном рынке лизинговых услуг*, – рассказал Николай ПОДСОСОВ, генеральный директор ЗАО «Первая лизинговая компания». – *В софинансировании проектов принимает участие Новосибирский Муниципальный банк. А следующий заказ «РентаТехника» выполнит в интересах строительной компании СССР, для которой передаст в лизинг мачтовый подъемник большой грузоподъемности, использующийся на высотном домостроении, и погрузчик «BOBCAT» для работ на строительной площадке.*

Председатель Совета директоров бизнес-группы «NORDАЗИЯ» Дмитрий Андреев добавил, что в бизнес-группе развитие лизинговых услуг считается важным направлением деятельности и в дальнейших планах – закрепление позиции компании на международном уровне. Одним из шагов к этому стало поездка в Чехию, которую представители «NORDАЗИИ» посетили в августе с целью изучения возможностей иностранных партнеров в поставке европейской техники для лизинговых проектов.

ДЕНЬ НЕПТУНА

14 июля 2007 г. дружный коллектив «ПЛК», а также их друзья и близкие путешествовали по Обскому морю на корабле «Спрут» и провели отличный летний корпоратив на одном из Боровских островов. Этот выезд был приурочен к празднованию Дня Нептуна.

Было организовано яркое театрализованное шоу со сказочными персонажами и веселыми конкурса-

ми. Праздник без главных героев – не праздник, как раз Нептуна-то и освобождали участники многочисленных конкурсов из «заточений злых разбойников». В итоге жаркие страсти вокруг конкурсной программы, отдых на воде, шашлыки – все это прекрасно сказалось на настроении нашего дружного коллектива и оставило заряд бодрости и позитива на длительное время.



КАК ЭФФЕКТИВНЕЕ УПРАВЛЯТЬ РЕСУРСАМИ

В ЗАО «АРКО-аудит» внедряется новая система электронного документооборота. О том, чем вызвана необходимость внедрения такой системы, почему выбор сделан в пользу компании «Джи-Эс-Ти Брас» и какую пользу это принесет, рассказывает Елена КОВАЛЕВА, директор по развитию ЗАО «АРКО-аудит»

Когда компания достигает определенного уровня эффективности в своем развитии, приходит понимание того, что для дальнейшего развития необходимо упорядочить и сделать прозрачными процессы управления ресурсами компании. Мы полагаем, что на нынешнем этапе развития «АРКО-аудит» нам необходимо внедрить систему электронного документооборота (СЭД).

В числе основных причин приобретения систем для работы с документами на Западе называют эффективное управление затратами, рост производительности труда.

СЭД – это инструмент менеджмента предприятий в целом, а не только общих отделов и канцелярий, который позволяет сделать открытым и понятным для всех сотрудников процессы принятия решений и контроля за ходом их выполнения. Используя СЭД, компания делает прозрачным ход согласования, подписания документов, доведение решений и контроль за прохождением документов через многих сотрудников.

Безусловно, в каждой организации сложилась определенная практика ра-

боты с документами, есть конкретные сотрудники, с которыми документ нужно согласовать. Но как только поток документов существенно увеличивается, сложившейся практики оказывается недостаточно – нужны регламенты работы с документами с их определенностью, четкостью и легитимностью. И дальше встает задача стандартизации процедур работы с документами и поддержки выработанных регламентов. Именно для решения этой задачи внедряется СЭД.



Это позволит, во-первых, объединить людей в информационном поле, сократить время на получение нужной информации. Благодаря этому ускорятся многие процессы в компании – юридические консультации, аудиторские проверки, снизятся риски утери документов, повысится скорость обработки информации.

Во-вторых, это систематизация, структурирование работы. Мы получаем учетную систему сбора информации, контроль выполнения тех или иных задач сотрудниками. СЭД позво-

ляет все обеспечивающие задачи по работе с документами и поручениями – организационные, транспортные, фиксацию статистики, необходимой для контроля исполнительской дисциплины, – возложить на систему, освободить тем самым время сотрудников для анализа, обсуждений, обдумывания.

В третьих, внедрение СЭД и оптимизация бизнес-процессов позволит компании создать необходимые условия для сертификации по системе менеджмента качества международного стандарта ISO 9000 и ISO 9001. СЭД сможет обеспечить требования стандартов ISO в части документооборота и организации процесса управления компанией: регламентирование, согласование, утверждение организационно-распорядительных документов, контроль за выполнением установленных регламентом процедур.

Выбор системы компании «Джи-Эс-Ти Брас» был обусловлен, не в последнюю очередь, хорошими рекомендациями, которые ей дали представители Муниципального банка. Они первые стали сотрудничать с этой компанией и высоко отозвались о качестве ее продукта. Но «АРКО-аудит» стала заказчиком комплексного проекта, закрывающего потребности всех служб организации и ее бизнес-процессов: коммерческой, офис-менеджеров, специалистов, а не отдельного участка.

В настоящее время мы подписали соответствующий договор, и до конца года СЭД будет внедрена в практику нашей компании.

ЭТО ИНТЕРЕСНО! (ПРОДОЛЖЕНИЕ. НАЧАЛО В НА №7 (12) ОТ 26 ИЮЛЯ 2007 Г.)

По мнению ряда судов, суть этих инвестиций состоит в том, что гражданин передает деньги организации которая передает гражданину в собственность квартиру. То есть возникают отношения по передаче товара в собственность или по выполнению работ, завершающихся получением созданного результата. То есть, есть риск того, что налоговые органы рассмотрят данные договоры как подрядные, услуг или купли-продажи и суммы, от инвесторов, будут рассматриваться как авансы. Такое мнение является мнением многих специалистов, например: «По правовой природе договор, по которому к участию в процессе строительства привлекается профессиональная организация-застройщик (далее – заказчик), представляет собой разновидность посредственного договора с общими элементами договора возмездного оказания услуг.

(М. Киселев, к.э.н. Взаимоотношения между заказчиком и инвестором: правовая основа и бухгалтерский учет («Финансовая газета», 2007 г., № 1).

«Из данного постановления можно сделать следующие выводы. Во-первых, не всякий договор на инвестирование строительства может являться договором простого товарищества, а потом признаваться незаключенным в соответствии с нормами ГК РФ. Во-вторых, суд должен в любом случае проверять, направлена ли воля лиц, участвующих в договоре, на создание общей долевой собственности. Но как раз именно создание общей долевой собственности может быть присуще как договору простого товарищества, так и некоторым инвестиционным договорам (контрактам). Отсутствие условий о создании общей долевой собственности, как показала практика, может иметь место в договорах

с физическими лицами, финансирующими строительство для личных (семейных) нужд. В-третьих, Высший Арбитражный Суд РФ в своем постановлении четко не подытожил, в каких случаях инвестиционный договор на строительство недвижимого имущества является договором простого товарищества, а в каких – нет. (Обзор судебной практики. К.ю.н. А. В. Скворцов, Издательский дом «Экономическая газета», 2005 г.).

Некоторые условия инвестиционных договоров позволяют сделать вывод, что данный вид договора, как минимум, содержит элементы подряда. Например, предусмотрена обязанность организации «Осуществить строительство Объекта...» и «...передать Инвестору квартиру...» в «духе» договора строительного подряда, данного в ст. 740 ГК РФ.

••• М. Мальцев

РАЗВИВАЕМ МЕЖДУНАРОДНЫЕ СВЯЗИ



Одним из направлений деятельности ЗАО СССР являются международные контакты. О том, как возникла необходимость в создании службы, отвечающей за связи с иностранными компаниями, о ее задачах, и перспективах развития рассказал директор по внешнеэкономической деятельности Дмитрий Борисович СМОЛКИН.

– Все начиналось с того, что у компании возникла необходимость в качественных строительных зарубежных материалах, желательна по низким ценам для нашей стройки. Затем границы этой задачи были расширены: мы стали осуществлять подбор подрядчика для возведения «Дома на Тихвинском». Проект дома готов, в этом году мы уже встретились с тремя иностранными фирмами, и к ноябрю определимся с выбором подрядчика. А чтобы он был правильным, специалисты ЗАО СССР неоднократно посещают КНР, знакомятся с новыми строительными технологиями. Да и иностранцы довольно часто приезжают к нам: посмотреть на то, как уже компания СССР ведет строительство Тихвинского квартала, для расселения жителей бараков.

– Чем обусловлен выбор подрядчика именно из этого юго-восточного государства?

– Во-первых, все используемые китайскими строителями технологии

вышли из Советского Союза. Все их специалисты в свое время прошли обучение в нашей стране. Полученные знания они развивали и дальше. Во-вторых, китайские специалисты с успехом ведут строительство крупных объектов в США, Канаде, странах Африки. Безусловно, они работали и на российских стройках, но ...разнорабочими. Ситуация изменилась, когда нашу страну охватил строительный бум. Вот тогда у китайских строителей появился интерес к деятельности в Российской Федерации. В-третьих, у их строителей есть хороший опыт высотного строительства: в городах КНР типовая застройка – это 17-18 и выше этажей, там сразу, максимум за два года строят целый микрорайон примерно для 300 тыс жителей.

Кстати, по словам Дмитрия Борисовича, необходимость в выборе иностранного подрядчика возникла не потому, что ЗАО СССР хотело использовать дешевую рабочую силу, которая за короткое время что-то для нее построит.

– В Новосибирске просто нет подрядчиков, которые способны построить здание такого уровня как «Дом на Тихвинской» с его общестроительной площадью 160 тыс кв. м, переменной этажности. Судите сами, строительством всех крупных торговых центров и высотных жилых домов по всей России занимаются иностранцы – югославы, турки и китайцы. К тому же, мы хотим, чтобы люди приехали к нам не просто как рабочая сила, а как подразделение строительной корпорации со своей техникой, подъемными кранами, бетононасосами и т.д. Таким образом, от нас

требуется только обеспечить стройку качественными материалами, а они уже осуществляют строительные работы в комплексе по нашим проектам в наши сроки и с высоким качеством.

– Какие еще планы предстоит реализовать компании СССР с зарубежными партнерами в ближайшее время?

– В августе делегация бизнес-группы «NORDАЗИЯ» посетит Чехию. Там будут проведены переговоры с несколькими производственными фирмами, выпускающими оборудование для разных отраслей, в том числе и строительной. Наша задача – проанализировать их предложения и, если они нас устроят, построить отношения на благо всех компаний «NORDАЗИИ».

Если говорить конкретнее, то нас в Чехии интересуют грузо-пассажирские подъемники аналогичные по качеству шведскому, который работает на Тихвинском. А также фасадные платформы, незаменимые при отделке зданий, остеклении этажей и т.д. Еще одна чешская фирма предлагает нам погрузчики с коммунальными навесками – метлами, скребками для снега, которые могут использоваться как на стройке, так и в сфере ЖКХ. В планах также посмотреть отделочные материалы, которые производит этот член ЕЭС, такие как керамическая плитка, сантехника, линолеум, обои и т.д. Интерес вызывает и строительная техника из Германии – новая или поддержанная, которую можно приобрести в хорошем состоянии и гораздо за меньшие деньги, чем в России.

НАШ ДЕНЬ

10 августа, накануне профессионального праздника, коллектив ЗАО СССР выехал на природу, в загородный отель «Золотой Лев». Празднование Дня строителя было решено отмечать на свежем воздухе. На территории отеля есть специально оборудованная для подобных праздников крытая площадка.

Собравшихся за празднично накрытыми столами сотрудников поздравили руководители организации. Генеральный директор ЗАО СССР В.Г. Литвинов рассказал о достижениях компании, о ближайших и перспективных планах на будущее. Финансовый директор А. Овчинников подвел итоги деятельности компании за прошедший год, привел показатели роста темпов строительства. Руководители

поблагодарили сотрудников за нелегкий труд по строительству квартала «Тихвинский» и социального жилья.



Коллективу СССР и генеральному директору было вручено полученное от Ленинской райадминистрации благодарственное письмо за большой вклад в социальное развитие района

и участие в программе переселения граждан из ветхого и аварийного жилого фонда. Главный инженер компании Д. Галитаров также получил благодарственное письмо за большой вклад в строительство объектов жилья и развитие Ленинского района.

После официальной части начался праздник с танцами и веселыми оригинальными конкурсами и, конечно, призами.

Благодаря всеобщему праздничному настроению, испортившаяся в этот день погода не смогла помешать строителям повеселиться от души. Праздник получился веселым и запоминающимся и, как всегда, позволил ближе познакомиться с новыми членами коллектива постоянно растущей компании СССР.

ВАША ПОХОДНАЯ АПТЕЧКА



Вопреки листкам календаря, на которых лето подошло к концу, синоптики уверяют: жаркие деньки еще посетят. А значит, одно из самых любимых времен

года продолжается и выезды на пикники, пешие походы по окрестностям и в горы, выезды на море только приветствуются. Однако чтобы получить максимум удовольствия от отдыха, к нему нужно подготовиться: не только купить билеты или заправить топливо в машину, но и собрать рюкзак или дорожную сумку, не забыв поместить туда походную аптечку. О том, что должно быть в такой аптечке, рассказывает врач-терапевт ЗАО НПЦ «Новые медицинские технологии» Надежда Адольфовна ОСТРОЖКО.

Все препараты и средства можно разделить на несколько групп, однако взять следует все из нижеперечисленного.

1. На случай травмы (раны, порезы, ссадины):

- перевязочные материалы: стерильные салфетки или бинты (1-2 шт.);
- сетчатый бинт для фиксации повязки;
- йод и зеленку (можно в форме карандаша, которая сейчас появилась в аптеке);
- 3%-ную перекись водорода (во флаконе);
- альбucid для промывания глаз в случае травмы или инфекции.

2. При кишечной инфекции:

- лоперамид или его импортный аналог имодиум – симптоматическое средство при диарее, применяемое по одной таблетке после каждого

эпизода жидкого стула до получения врачебной помощи;

- смекта (10-20 пакетов) – по 1-2 пакета три раза в день при изжоге, вздутии живота, диарее;
- полипепфан или активированный уголь – выводят токсины из организма.

3. При болевом синдроме:

- спазмолитики и анальгетики: но-шпа или дротаверин, спазган или темпалгин. Эти лекарства достаточно иметь по стандарту на каждый вид.

4. С учетом нестабильности сибирийской погоды, не забудьте взять и противовирусные препараты, которые помогут облегчить состояние, если их принять в первый день острых респираторных инфекций:

- арбидол в дозе 0,2 четыре раза в день, для взрослого 3-5 дней и 0,1 четыре раза в день для ребенка до 12 лет;

- амиксин или лавомакс – эффективен также и при герпетической инфекции. Принимать по схеме: первые два дня по 0,125 для взрослых и 0,06 для детей один раз в день, затем в той же дозе через день (до 6 таблеток на курс).

Эти препараты доступны без рецептов в аптечной сети, имеют минимум побочных эффектов, могут применяться самостоятельно для профилактики и лечения простудных заболеваний. Для людей, страдающих хроническими заболеваниями, достаточно принимать 1 таблетку амиксина раз в неделю в течение 6 недель при угрозе заражения гриппом или другими респираторными заболеваниями.

5. При повышении температуры тела помогут жаропонижающие:

- эффералган или парацетомол, лучше в растворимой форме (пользоваться аспирином при острых вирусных инфекциях не рекомендуется).

6. В случае сердечной боли:

- корвалол;
- валидол;
- нитроглицерин.

Людям, страдающим сердечными заболеваниями, лучше иметь под рукой нитроглицерин в форме спрея – нитроминт, т.к. таблетки имеют свойство разлагаться в зависимости от походных условий.

7. При укусе летающих насекомых, солнечных ожогах:

- крем Пантенол, бальзам «Спасатель», который поможет при ушибах и растяжениях;
- антигистаминные препараты (супрастин или тавегил) – для избежания тяжелых аллергических реакций на укусы насекомых, случаи которых участились в последнее время.

Людям, страдающим анафилактической реакцией на укусы насекомых, нужно иметь по рекомендации врача, предназначенный для проведения неотложной терапии преднизолон (3-6 ампул), адреналин и разовые шприцы (данная категория больных должна быть обучена приемам самопомощи).

В заключение отметим, что людям, страдающим хроническими заболеваниями, необходимо брать в дорогу все препараты базисной терапии, которые они принимают.

Перед поездкой внимательно изучите сроки годности препаратов, входящих в походную аптечку. Для хранения этих материалов и препаратов можно использовать небольшую коробочку (пластиковую или картонную) или полиэтиленовый пакет. Следите, чтобы на походную аптечку не попадали прямые солнечные лучи и влага, температура хранения не превышала 30 градусов. Желаем вам хорошего путешествия и отличного здоровья!

ЛЕТО- ЭТО МАЛЕНЬКАЯ ЖИЗНЬ

Впечатления сотрудников о летнем отдыхе и информация для тех, чей отдых впереди.

Юлия МАГИЗОВА, главный бухгалтер ЗАО «НОРДАЗИЯ»:

– Этим летом я не планировала идти в отпуск. Поэтому когда друзья предложили в один из выходных съездить «дикарями» на Горный Алтай, я с радостью согласилась. Первым пунктом нашей поездки было Телецкое озеро. По нему мы покатались на

лодке. Меня поразила голубая чистейшая вода озера и красивейший водопад Корбу. Что касается стоимости 3-4 часового водного путешествия с остановками в каменных бухтах, то оно обошлось нашей компании в 2,5 тыс руб. Проживание в кемпинге – 250 руб./сутки с человека.

Следующей остановкой стало место у слияния двух рек Бии и Лебедя. Однако здесь насладиться красотами помешало большое количество оводов и других кусающих насекомых. После этого мы отправились в Курай-

скую степь, через Семинский и Чикетаманский перевалы, где, несмотря на окружение величавых гор со снежными вершинами, температура в низовье даже ночью не опускалась ниже плюс 24 градусов. Последней точкой нашего маршрута стал въезд в Чую, от которого до границы с Монголией всего 100 км. В Чуйской долине мы нашли очень красивое озеро, в котором ловили рыбок-османов. А также очень стремительную реку, которая уносит даже, если стоишь у берега по пояс в воде. Поездка была очень приятной и

ЛЕТО - ЭТО МАЛЕНЬКАЯ ЖИЗНЬ

незабываемой. Я первый раз побывала на Алтае, но с первого взгляда полюбила этот край, который помог мне зарядиться энергией на несколько месяцев вперед!

Ольга МАРЖИНА, главный бухгалтер ООО «Муниципальный вексельный дом»:

– Нам с дочерью Ириной очень захотелось отдохнуть на Черном море, которое мы, к тому же, никогда не видели. Как истинные патриоты своей страны, мы выбрали российский город Сочи, несмотря на публикации в СМИ о том, что российское черноморское побережье в разы дороже турецкого или болгарского. Мы отдохнули достаточно дешево и качественно: место в частной гостинице стоило 250 руб. в сутки, до моря – рукой подать, пляж – пустынный, в отличие от крымского побережья, где яблоку негде упасть, чистая, теплая морская вода и отличная погода без дождя. Нам удалось сочетать отдых у моря со сплавом по реке Мзымта, подъемом на гору Аибгу (2,238 м над уровнем моря), путешествием в Новоафонскую пещеру. Ну и, конечно же, близость Абхазии, в которой мы тоже побывали, добавила определенный налет экстрима. Советую посетить пляж Пицунды, к которому каждый день в 16:00, как рассказывают местные жители, приплывает один дельфин, чтобы полакомиться свежей рыбкой из рук отдыхающих, а также побывать в дельфинарии, аквапарке и дендрарии.

Вячеслав КИРИКОВИЧ, заместитель директора департамента общего консалтинга и налогового планирования ЗАО «АРКО-аудит»:

– Отпуск провел в Турции, в Мармарисе. Я уже был там в прошлом году и остался доволен отдыхом, уровнем сервиса и отношением местного населения к туристам, в том числе, из России: на русском языке пытались говорить все. К тому же, этот вариант отдыха можно смело назвать бюджетным (перелет из Новосибирска и 2-х недельное проживание обошлось в 30 тыс руб.), и молодежным, т.к. Мармарис – один из самых тусовочных курортов Турции. Я побывал на «улице баров», знаменитой большим количеством разных ночных клубов. Сплавившись по горной реке, имеющей 4-ый уровень сложности, ходил на яхте и катере по Эгейскому и Средиземному

море, посмотрел потрясающе красивые природные памятники белоснежного замка – Помуккале (по-турецки – «хлопковый замок»), высеченные в скалах гробницы ликийских королей города Каунос. А самое главное – приобрел хороших друзей, с которыми общаюсь и в настоящее время.

Ольга ВИННИК, специалист по маркетингу ЗАО СССР:

– Этим летом мы с мужем и дочкой ездили в Алушту, в лечебно-оздоровительный центр «Демерджи». Выбор санатория в этой части Черноморского побережья обусловлен комфортным климатом для людей с заболеваниями органов дыхания. Для сравнения, в тех же Сочи влажность воздуха – около 90%, в то время как в Алуште она составляет всего 60%. И эта разница весьма чувствительна: даже ночью в Крыму не жарко, не душно. Нет ни комаров, ни мошкар, которые омрачают отдых здесь, в Сибири.

Что касается культурной программы, то мы побывали в дельфинарии в Партените на представлении с участием 4 дельфинов, и на вечернем представлении в Акватории Ялты, в котором участвовали не только дельфины, но и морской котик, морской лев, морж и даже два кита. Это шоу вызвало море эмоций не только у пятилетней Алины, но и у нас, взрослых людей. Посетили Ялтинский зоопарк. Он оказался по размеру меньше новосибирского, и зверей не так много, как в нашем, но содержатся они в комфортных условиях. Очень понравилось, что у входа в зоопарк стоит лоток, в котором продается еда для животных, которой можно без боязни нарушить правила покормить любое понравившееся животное. Поразил открытый для входа посетителей «загончик», где можно погладить и покормить миролюбивых диких кабанчиков. В памяти также надолго останется и сама Алушта с ее отсутствием светофоров и милиционеров, и джентльменским отношением водителей к пешеходам – если у «зебры» стоит человек, автовладелец обязательно его пропустит. Ну и конечно же гостеприимство местных жителей и знаменитые крымские вина, которые можно приобрести прямо на Набережной, после дегустации нескольких видов.

Если же говорить о стоимости путевки, то проживание в номере повышенной комфортности, питание и оздоровительные процедуры обошлись примерно в 400 руб./сутки на члена семьи.



КОНКУРС: «ДЕЛО БЫЛО НА ОТДЫХЕ»



**«Солнце, море и вода
— наши лучшие друзья!»**

Прислала главный бухгалтер
ООО «Муниципальный вексельный дом» **Ольга Маржина**

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

Даже не верится, что подходит к концу лето — та самая пора, каждый день которой дарит нам праздник — изумительную погоду, хорошее настроение, массу впечатлений. Вместе с этими щедрыми дарами в жизни каждого сотрудника бизнес-группы произошло множество событий — от профессиональных праздников — Дней специалиста по PR и строителя, до государственных, например, День ВДВ отметили многие «nordазия-ты», чьи головы украшали голубые береты, и личных — Дней рождения членов нашего огромного коллектива.

Юбилеи в августе отпраздновали специалист по страхованию страхового холдинга «СТИФ» **Станислав Цой**, водитель ЗАО «Первая лизинговая компания» **Олег Морковин** и сотрудники

Новосибирского Муниципального банка **Наталья Бахтина** (бухгалтер I категории Отдела учета операций с физическими лицами), **Марина Головатенко** (старший менеджер по обслуживанию юридических лиц Операционного отдела), **Елена Петровна Грашина** (начальник Отдела РКО), **Евгения Дударева** (бухгалтер-кассир по операциям в рублях и иностранной валюте Ленинского доп-офиса), **Анна Иванько** (менеджер по обслуживанию клиентов КВКУ РУНО), **Юлия Анатольевна Карелина** (начальник Отдела учета операций с физическими лицами), **Ольга Ивановна Конева** (начальник Управления операционного обслуживания), **Игорь Игоревич Симонов** (начальник Отдела системных администраторов УИТ), **Татьяна Стуен-**

ко (бухгалтер I категории АУР), **Марина Ткаченко** (бухгалтер I категории Отдела учета операций с физическими лицами) и **Евгения Шейко** (главный специалист Отдела кредитования юридических лиц). Мы поздравляем всех родившихся в августе. Для вас — такие строки:

*Не подыскать такого слова,
Чтоб в полной мере пожелать
Вам хорошего здоровья
И никогда не унывать.
Желаем счастья и добра,
поменьше горя и печали,
Чтоб больше было светлых дней,
А хмурые — не посещали.
Но в день чудесный — День рожденья —
Все пожеланья хороши.
Пусть все оставшиеся годы
Несут Вам радость от души!*

«NORDАЗИЯ». Ежемесячное информационное издание бизнес-группы «NORDАЗИЯ».

Учредитель издания: ЗАО «НОРДАЗИЯ»
Адрес издания: 630091, Новосибирск, Достоевского, 12
Главный редактор:
Елена Горяева
тел.: (383) 201-14-90 (доп. 304), e-mail: napr@telefun.ru.

Редакция:
Олеся Gladкая (ЗАО «НОРДАЗИЯ»):
тел.: (383) 201-14-90 (доп. 304), e-mail: ol@telefun.ru.
Кристина Уколова (ЗАО «АРКО-аудит»):
тел.: (383) 220-17-03, e-mail: k.ukolova-arko@mail.ru.
Юлия Конобеева (ОАО СФ «СТИФ»):
тел.: (383) 344-60-09, e-mail: pr@stif.ru.

Ольга Винник (ЗАО СССР):
тел.: (383) 361-07-89, e-mail: market@sssr.biz.
Галина Коханова (ОАО НМБ):
тел.: (383) 217-23-23 (доп. 120), e-mail: kohanova@nmb.ru.
Ольга Иващенко (ЗАО «Первая лизинговая компания»):
тел.: (383) 227-65-54, e-mail: leasing@leasing.telefun.ru.
Ирина Соловьева (ЗАО НПЦ «Новые медицинские технологии»):
тел.: (383) 221-71-58, e-mail: nmt@telefun.ru.

Дизайн, верстка: Кирилл Шадрин
e-mail: kir@4cmtyk.ru.

Отпечатано в типографии «Дар», ул. Фрунзе, 4.
Тираж: 600 экз. Распространяется бесплатно.